Stempelkarte-Vorlage zum Ausdrucken

Ausschneiden, Betrieb eintragen, Belohnung festlegen – fertig. Kostenlos von TreuBee.

STEMPELKARTE treubee.de

Name / Betrieb

1 2 3 4 5

6 7 8 9 10

Voll = deine Belohnung (z. B. 10. Kaffee gratis)

STEMPELKARTE treubee.de

Name / Betrieb

1 2 3 4 5

6 7 8 9 10

Voll = deine Belohnung (z. B. 10. Kaffee gratis)

STEMPELKARTE treubee.de

Name / Betrieb

1 2 3 4 5

6 7 8 9 10

Voll = deine Belohnung (z. B. 10. Kaffee gratis)

STEMPELKARTE treubee.de

Name / Betrieb

1 2 3 4 5

6 7 8 9 10

Voll = deine Belohnung (z. B. 10. Kaffee gratis)

STEMPELKARTE treubee.de

Name / Betrieb

1 2 3 4 5

6 7 8 9 10

Voll = deine Belohnung (z. B. 10. Kaffee gratis)

STEMPELKARTE treubee.de

Name / Betrieb

1 2 3 4 5

6 7 8 9 10

Voll = deine Belohnung (z. B. 10. Kaffee gratis)

STEMPELKARTE treubee.de

Name / Betrieb

1 2 3 4 5

6 7 8 9 10

Voll = deine Belohnung (z. B. 10. Kaffee gratis)

STEMPELKARTE treubee.de

Name / Betrieb

1 2 3 4 5

6 7 8 9 10

Voll = deine Belohnung (z. B. 10. Kaffee gratis)

Tipp: Die digitale Stempelkarte ohne Ausdrucken gibt es bei treubee.de – 30 Tage kostenlos testen.

Konzept-Arbeitsblatt: Deine Stempelkarte planen

Fülle die fünf Schritte aus – danach kannst du deine Karte auf Papier drucken oder digital anlegen.

1. Ziel

Was willst du erreichen? Mehr Wiederbesuche, höhere Bons, mehr Gäste zu bestimmten Zeiten?

2. Stempelregel

Wofür gibt es einen Stempel? (z. B. pro Besuch, ab 10 € Umsatz, pro Haarschnitt)

3. Stempelanzahl

Wie viele Stempel bis zur Belohnung? Faustregel: voll in 2–3 Monaten. Café ca. 10, Friseur ca. 5–6.

4. Belohnung

Was bekommt der Kunde für die volle Karte? Spürbar, aber margenfreundlich (ca. 8–12 % des Umsatzes).

5. Sichtbar machen

Wo hängt/steht die Karte? Tresen, Tische, Bon, Social Media. Wer fragt die Kunden aktiv?